The "supermarket" of quality biomass



Since 2005 Cip Calor has focused on woody biomass. Careful to professionalism, safety and quality, the company has explored fields that were little known at the time. The sale of wood was accompanied by contracts for the supply of wood chips to public users and contracting activities. In 2010 it invested in the construction of an innovative biomass platform, today the company's nerve center, where firewood and wood chips can be produced and marketed in compliance with the quality standards required by the market and the relevant regulations. The advantages of this logistic-productive-commercial model are many. The organization and optimization of productivity has improved; thanks to the covered structure it is possible to work even in bad weather days; it is easier to manage the quality control system; the number of customers has increased, seeing in the platform a place characterized by a clear and transparent marketing; also interesting is the aspect of visibility and access to the platform at convenient times, where customers can observe and "touch" the work phases and the product they intend to buy. The platform has been designed in an optimal position for the management of the material: from about half of the wooded area that the company manages, it is even possible to cut the wood with a cable crane directly in the yard, with obvious logistical consequences. Excluding raw wood deposits all production activities are covered, below a 1,400 m2 ventilated structure. The main elements of the platform are: "Chipped" line: deposit for the wood chips to be dried; drier; mini co-generator for the production of electricity and heat; storage for dried wood chips. "Firewood" line: area used for cutting and splitting; roll-off bodies connected to the hot air exiting the co-generator; storage for firewood. Other structures: mini-sawmill for the production of manufactured goods; warehouse for the recovery of tools and staff rooms, heated to the floor with the heat recovered from the co-generator; commercial office.

1

Подробиці Потенціал для мобілізації Походження деревини Ліс 4.000-5.000 t per year Тип деревини Стовбурна деревина Потенціал для сталості - Цінність Тип деревини Легкість впровадження "Wood chips: fir, pine, Firewood: chestnut, oak, beech" Medium: huge investments are needed Вплив на навколишне середовище та біорізноманіття Легкість впровадження - Оцінка The traceability of the raw material and compliance of good forest management is guaranteed by current regional and national legislation Вплив на створення прибутку Ключові передумови N/A Excellent knowledge of biomass trade centres. Info: http://www.biomasstradecentre2.eu/Biomass-Trade-Centrell/ Тип події, на якій було представлено цей ВРІ Потенціал для використання Концентратор Вплив на створення робочих місць 10-12 employees Економічний вплив Витрати на впровадження (Євро - €)

Потреба в особливих знаннях

400-600.000 euro per year

Knowledge of current and potential local biomass market

Детальніше		
Виклик вирішено	Домен	Тип рішення
	Заготівля, інфраструктура, логістика	
	Деревообробна промисловість, біо /	
	циркулярна економіка	
Ключові слова	Цифрові рішення	Інновація
	ні	Hi
Країна походження	Масштаби застосування	Початок і кінець року
Італія	Регіональний / суб-національний	
Контактні дані		
Власник або автор	Репортер	
cipcalor@geroli.it		
REFERENCES		
MIND RESOURCES		
Основний веб-сайт	Ресурси	
http://www.cipcalor.it		
Веб-сайт проекту		
Посилання на проект		

Краща практика розроблена в рамках проекту Rosewood

Дата публікації 18 вер 2019







This project has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No. 862681

A TOOL FROM ROSEWOOD 4.0, DESIGNED AND DEVELOPED BY



